

Forfaiting & Buyer's Credit.

Al fianco delle Aziende esportatrici italiane per operare a zero rischi sui mercati esteri.



/ Get beyond, get better.

R1 S.r.l. Unipersonale

Via E. Formenti n. 7

43123 Loc. Mariano Parma (PR)

Tel. +39 0521 1870120

Partita IVA 02570170346



/ Get beyond, get better.



▶ Forfaiting & Buyer's Credit.

Al fianco delle Aziende esportatrici italiane per operare a zero rischi sui mercati esteri.

Come eliminare i rischi legati all'esportazione e massimizzarne i vantaggi?

Il Gruppo R1 risponde a questa domanda con il servizio di **Forfaiting & Buyer's Credit**, gli strumenti più efficaci per sviluppare e accrescere la competitività delle imprese italiane all'estero.

Due tecniche di finanziamento ideali per smobilizzare i crediti nei confronti dei clienti internazionali e, quindi, per avviare un processo di internazionalizzazione abbattendone i rischi e costi con semplicità, rapidità e convenienza per tutti.

▶ CHE COS'È IL FORFAITING?

Il Forfaiting è una tecnica di finanziamento per lo smobilizzo dei crediti export per le imprese italiane, con cui un istituto finanziario, il forfaiter, acquista i titoli di credito di un contratto commerciale stipulato sui mercati internazionali mediante cessione pro-soluto, cioè senza rivalsa verso l'esportatore in caso di mancato pagamento da parte del cliente estero.

▶ CHE COS'È IL BUYER'S CREDIT?

Il Buyer's Credit, altrimenti detto Credito Acquirente, è un finanziamento a medio/lungo termine concesso da un intermediario finanziario direttamente all'importatore di un Paese estero a supporto di un'esportazione italiana. non solo di beni, ma anche prestazioni d'opera e servizi.

▶ PERCHÉ AFFIDARSI AL GRUPPO R1 PER IL FORFAITING E IL BUYER'S CREDIT?

Affidarsi al piano di consulenza step-by-step per il Forfaiting e il Buyer's Credit del Gruppo R1 vuol dire non perdere tempo e denaro, perché il nostro Gruppo valuta la natura e la fattibilità del tuo progetto, e prevede gli errori da evitare o da correggere per personalizzare un'operazione finanziaria che assicuri il tuo successo sui mercati internazionali, abbattendone i principali rischi:

- ▶ rischio di insolvenza dell'acquirente,
- ▶ rischio di trasferimento valutario,
- ▶ rischio politico del Paese debitore.

Entrambe le operazioni di finanziamento offrono numerosi vantaggi per tutte le parti coinvolte, poiché trasformano un pagamento rateale, che favorisce l'acquirente, in un incasso immediato per il fornitore, e liberano le imprese italiane dai su citati rischi nel momento in cui il forfaiter si impegna ad assumerli scontando pro-soluto un certo credito.

Dopo aver specificato le voci dei costi, in maniera chiara e definita, e una volta accordata la fiducia al nostro Gruppo tramite mandato, i nostri consulenti si occuperanno di tutto ciò che occorre per la buona riuscita delle operazioni di negoziazione, dalla formulazione e stesura del contratto di vendita alla raccolta dei documenti necessari. Inoltre, sceglieranno il tipo di cambiale internazionale più adatto per il tuo business, suggeriranno i tempi di realizzazione e di consegna delle merci, negozieranno sia con il forfaiter/banca circa la cessione del credito sia con l'istituto assicurativo per ottenere le soluzioni più vantaggiose. In altri termini, saranno sempre al tuo fianco per supportarti passo dopo passo.

Per maggiori informazioni visita www.gruppor1.eu

* Messaggio a fini promozionali di servizi consulenziali. Non costituisce, in alcun caso, promozione d'acquisto di prodotti finanziari.



/ Get beyond, get better.